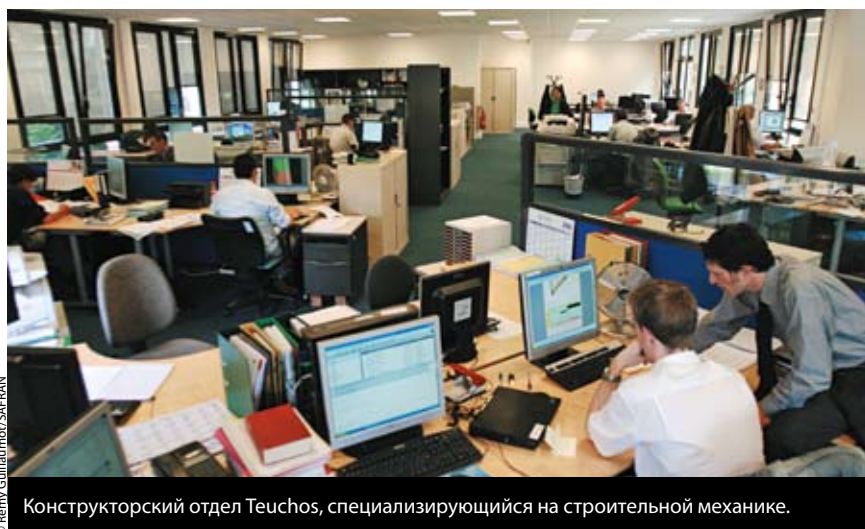


СТРАТЕГИЯ. Рынки находятся в ожидании все более глобальных решений, и здесь Safran идет в ногу со временем. Пример – компании Группы Teuchos и Labinal.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ И УСЛУГИ: ПОИСК ВСЕОБЪЕМЛЮЩИХ РЕШЕНИЙ

Комплексное проектирование и сфера услуг являются двумя основными составляющими корпоративной стратегии Safran, которая мобилизует средства и компании, входящие в Группу, на поиск глобальных решений. Деятельность Teuchos и Labinal – наглядный тому пример. Занимающаяся научным и технологическим проектированием компания Teuchos – признанный специалист в области транспорта. «В действительности, мы больше занимаемся технологическим проектированием», — объясняет президент и генеральный директор Teuchos Жерар Ле Паж. Его компания является генеральным подрядчиком в различных технических проектах, а также осуществляет техническую экспертизу и техническую поддержку в области самолётостроения (80% заказов) и автомобилестроения. «В условиях постоянного появления все более сложных систем», — говорит Ле Паж, «мы работаем в «святой святых» наших заказчиков, другими словами имеем доступ к сложнейшим механическим системам, системам контроля управлением и к бортовому оборудованию, имеющему первостепенное значение для летательных аппаратов». Современная тенденция тяготеет к тому, чтобы предоставляемая услуга была глобальной, включающей в себя весь цикл, начиная от разработки системы и проектной документации и заканчивая технической послепродажной поддержкой.



Конструкторский отдел Teuchos, специализирующийся на строительной механике.

Предоставление услуг по заказу

Labinal, которая является мировым лидером в разработке электрических кабелей, применяет аналогичную стратегию. Компания Safran отвечает на запрос рынка системным предложением, сопровождаемым эффективной технической поддержкой в удобном для заказчика месторасположении (так называемая логика «end-to-end»). В соответствии с этой стратегией компания организовала подразделение сервисного обслуживания Labinal Services Division. «Мы хотим предоставлять нашим заказчикам более полные услуги от разработки электрических систем до их производства и испытания», — говорит президент-генеральный директор Labinal Норман

Джордан. «Наша стратегия призвана ответить на всё более и более распространённую практику так называемых «work packages» (полного пакета услуг)». Другим основным аспектом стратегии Labinal является «близость к заказчику», что хорошо видно на примере контракта по разработке и производству электрических систем для Boeing 787. В самый разгар работ 450 сотрудников Labinal находились на главном заводе корпорации в Эверетте, штат Вашингтон. Labinal также имеет свои отделения в городах Бланьяк (Франция), Чихуахуа (Мексика) и даже в Бангалоре на базе предприятия Safran Aerospace India, которое является филиалом Teuchos! Это является ярким свидетельством тесного взаимодействия между двумя компаниями Группы. ■